



## IMAGEN PROFESIONAL

Inicio: Lunes 7 marzo 2016  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- Inteligencia Emocional y Social
- Imagen personal y profesional
- Administración Efectiva del Tiempo
- Protocolo en las Reuniones y Almuerzos de Negocios
- Marketing Personal Networking

## DIPLOMADO LÍDER DE ALTO IMPACTO

Inicio: Miércoles 9 de marzo 2015  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- ADN del Liderazgo
- Descubriendo mi Nivel de Liderazgo
- Desarrollando líderes a tu alrededor
- Evolución de un líder de alto impacto
- Plan de Marketing Personal de Líder
- Imagen personal y profesional del líder
- Coaching: Impulsando la motivación

## ALTA GERENCIA

Inicio: Martes 8 marzo 2016  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- Planificación Estratégica y Liderazgo Empresarial
- Gestión del Talento Humano y Gerencia de Mercadeo
- Gerencia de Operaciones, Dirección y Control Organizacional
- Fundamentos de Contabilidad y Gerencia Financiera

## ESTRATEGIAS PARA LA GESTIÓN DE MARCAS EXITOSAS

Inicio: jueves 10 marzo 2016  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- Introducción al marketing
- Qué es una marca y para qué sirve
- Estrategia de Desarrollo de Marca (Branding)
- Promesa de Marca
- Construya su Marca
- Comunique su Marca al mundo

## GERENCIA EN MERCADEO, VENTAS Y NEGOCIACIÓN

Inicio: Miércoles 9 marzo 2016  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- Inteligencia Social en las Ventas.
- Perfilando los Clientes.
- Marketing Personal.
- Administración Efectiva del Tiempo,
- Plan de Ventas,
- Estrategias y Tácticas,
- Negociación.

## DIPLOMADO GESTIÓN INMOBILIARIA

Inicio: Jueves 10 de marzo 2016  
Duración: 4 meses  
Horario: 6:30-9:30 PM

### MÓDULOS:

- ABC del Mercado Inmobiliario
- Mercadeo de la gestión inmobiliaria
- Imagen del Vendedor Exitoso
- Inteligencia social en las ventas
- Técnicas de Negociación
- Estrategias y Tácticas
- Plan de Ventas



RD\$4,000 de inscripción y tres pagos consecutivos de RD\$4,000

TODOS NUESTROS  
DIPLOMADOS INCLUYEN:

- Clases presenciales una vez a la semana
- Material de apoyo
- Certificado de participación
- Plataforma virtual y cuenta de OFFICE 365

809 731 3200 | EXT. 2

Edificio Centu, Av. Dr. Delgado #103 esq. Av. Bolívar,  
Gazcue, Distrito Nacional, República Dominicana



UNNATEC



@UNNATECRD



UNNATECRD